

# Så funkar leasing i e-handeln

Leasing i e-handeln är en smart finansieringslösning för dig som e-handlare och för dina kunder. Vi äger varorna under leasingperioden och din kund har nyttjanderätt. Du väljer själv för vilka belopp och avtals-tider betallösningen ska gälla.

## Erbjud leasing i e-handeln Steg för steg

- 1 Koppla på betallösningen**

Du får inloggningsuppgifter och vi hjälper till med implementation. Kunden ser leasing eller hyra som betalningsalternativ i kassan, eller redan i produktkatalogen. Du väljer vilka löptider ni vill erbjuda, från 24 till 60 månader.
- 2 Avtalet sköter sig självt**

Hela köpprocessen är automatiserad; kreditbedömning, kontroll av firmatecknare och verklig huvudman görs i kassan. Alla köp summeras till ett och samma avtal.
- 3 Signera med Mobilt BankID**

Firmatecknaren signerar leasingavtalet med Mobilt BankID. Tryggt och smidigt.
- 4 Utrustningen levereras till kund**

Avtalet startar när vi godkänt det och kunden tagit emot sin beställning.
- 5 Genomförd affär – du får betalt**

När avtalet startar betalar vi ut dina pengar. Under avtalsperioden äger vi utrustningen, kunden använder den och betalar en leasingavgift.

### AVTALSTID

#### Erbjud upp till fyra alternativ

Du väljer själv vilka avtalstider som ska visas i kassan. Du kan erbjuda upp till fyra alternativ mellan 24 och 60 månader. Vilken av dessa dina kunder föredrar beror oftast på produkt – dyrare produkter leasas ofta under en längre tid.



#### Enkel implementation

Det är enkelt att koppla på vår betallösning. Du ansluter till betaltjänsten via API eller genom en färdig integration. Vi har färdiga lösningar för många av marknadens största e-handelsplattformar. Det innebär att du kan komma i gång med betallösningen på nolltid.

Ska du precis starta e-handel för din verksamhet? Vi finns här och kan ge rekommendationer på e-handelsplattformar och hur du kommer i gång.

#### En kontaktperson för alla frågor

Med oss får du en kontaktperson som är med dig hela vägen. Från demo till implementation och andra tekniska eller affärsmässiga frågor. Du får också tillgång till vår partnerportal där allt finns samlat – order, kundregister och rapporter.

Är du nyfiken på vilka vi är och hur vi kan stötta din e-handel?

[→ Kontakta oss och boka ett möte](#)